

## **РАЗПОЗНАВАЕМОСТ НА БРАНДА И ТЪРСЕНИ ПРОДУКТИ**

- Използване на утвърден бранд на пазара
- Лидер в бранша
- Многообразие от предлагани продукти, обхващащо широк диапазон от потребители с различни вкусове
- Разработване на нови продукти и гъвкавост при предлагането

## **ОПИТ И ЗНАНИЯ В РЪКОВОДЕНЕТО НА БИЗНЕС**

- Успешен бизнес модел, разработван в продължение на 20 години
- Работеща система за ръководене на ресторант
- Тествани ефикасни похвати за управление
- Ясна визия за развитие на франчайз веригата

## **ПОДКРЕПА И ОБУЧЕНИЕ**

- Съдействие при избора и изграждането на обекта
- Задълбочено продуктово, търговско и софтуерно обучение
- Постоянни консултации за управление на обекта и текущи обучения за повишаване на квалификация
- Разработване на иновативни методи за ръководене на бизнеса

## **ИЗКЛЮЧИТЕЛНО ИЗГОДНИ УСЛОВИЯ**

- Производител от национален мащаб
- Предоставяне на преференциални цени за ключовите суровини, материали, облекло и консумативи
- Специални условия при закупуване на ключово оборудване
- Изготвяне и предоставяне на уникален продуктов асортимент - рецептури и инструкции за изготвяне, съхранение и пакетиране

## **МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА**

- Цялостна стратегия за привличане на клиенти
- Използване на иновативни и привличащи вниманието кампании
- Изградена система за ръководене на промоционални активности
- Непрестанни маркетингови изследвания

## **ФИНАНСОВИ ПАРАМЕТРИ**

<b>Първоначална такса</b>	– 10 000 евро
<b>Месечна такса</b>	– <b>3</b> % от нетния оборот
<b>Допълнителна инвестиция</b>	– от 40 000 до 160 000 евро, в зависимост от концепцията и големината на обекта
<b>Срок на договора</b>	– минимум 7 години